



Alptel GmbH  
Kasernenstrasse 4  
9100 Herisau

[www.alptel.ch](http://www.alptel.ch)

## Wer wir sind

Wir von Alptel sind **nahe** bei unseren Kundinnen und Kunden. Einerseits mit unseren sieben zentral gelegenen Standorten in der Ostschweiz – in Amriswil, Appenzell, Gossau, Haag, Herisau, Kreuzlingen und Rorschach. Andererseits indem wir unsere Kundinnen und Kunden genau verstehen und uns Zeit nehmen für sie.

**Als Fachhändler im Bereich Telekommunikation bieten wir Beratung, Präsentation und Verkauf von Abos, Geräten und Zubehör aller Anbieter. Mobile, Internet und TV.**

Indem wir bei dieser Angebotsvielfalt Orientierung schaffen, machen wir es unseren Kundinnen und Kunden **einfach**. Dabei zeichnet unser junges Team von 20 Leuten eines aus: Wir sind **lösungsverliebt**. Gemeinsam finden wir immer eine Lösung, denn wir sind pragmatisch, kreativ und entscheiden schnell.

Fühlst Du Dich angesprochen? Wir suchen:

# Verkaufsberater B2B (m/w) mit viel Drive (80-100%)

## Deine Aufgaben

Für unseren sich im Aufbau befindenden B2B-Bereich suchen wir einen motivierten Verkaufsberater B2B (m/w), der sowohl im Innen- als auch Aussendienst tätig ist. Du bist die treibende Kraft im operativen Aufbau unseres neuen Geschäftsbereichs und setzt die strategischen Vorgaben der Geschäftsleitung um. Durch Deine kommunikative Stärke fällt es Dir leicht, Kunden von unserem Angebot zu überzeugen und mit ihnen die Lösung zu finden, die perfekt zu ihnen passt. Du akquirierst proaktiv KMU-Kunden und wickelst Anfragen selbstständig und kundenorientiert ab (Korrespondenz, Offerten, Verträge etc.). Darüber hinaus bist Du verantwortlich für das Reporting und pflegst unsere Kundendatenbank fortlaufend.

Du arbeitest primär in unserem Büro im pulsierenden Lattich in der Stadt St.Gallen (Nähe Bahnhof), bist jedoch auch bei unseren Kunden unterwegs. Nebst einem attraktiven Vergütungsmodell bieten sich Dir in unserem wachsenden B2B-Bereich spannende Entwicklungsmöglichkeiten.

## Dein Profil

- Du bist eine offene und kommunikative Persönlichkeit mit Verkäuferflair
- Du kommunizierst stilsicher in Wort und Schrift
- Du verfügst idealerweise über Erfahrung in der Telco-Branche und kennst die Providerangebote
- Du legst grossen Wert auf Eigenverantwortung
- Du bist motiviert und bringst gerne eigene (Verbesserungs-)Ideen ein
- Du verfügst über gute Anwenderkenntnisse von MS PowerPoint und Excel

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Dein vollständiges Bewerbungsdossier (Lebenslauf, Motivationsschreiben, Zeugnisse) per E-Mail an:

**Martin Stamm, Co-Geschäftsführer, [hr@alptel.ch](mailto:hr@alptel.ch)**